

BUSINESS DEVELOPER



Qui sommes-nous ?

Clovis est le 1er service de néo banque privée accessible à tous les français. Nous démocratisons le conseil fiscal et financier grâce à une technologie unique, une équipe d'expert(e)s chevronnés et des services exclusifs.

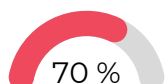


Clovis.fr

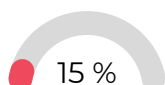


Semaine Type

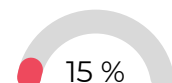
- Prise de rendez-vous




- Confirmation des rendez-vous



- Qualification des prospects



Envoyez votre CV

 06.83.33.67.59

 kaeila.fremaux@clovis.fr

➤ Missions :

- * **Mise en relation des clients avec les conseiller de gestion de patrimoine**
- * **Confirmation des rendez-vous clients avec les conseillers**
- * **Qualification des prospects pour avoir des leads de qualité**
- * **Rebooker les clients en rendez-vous non-véçu**

➤ Profil recherché :

- Excellente maîtrise français écrit/oral
- Instinct relationnel et commercial.
- Organisé et très sociable
- Vous aimez le contact client
- * En recherche d'un stage de fin d'année (2 à 6 mois)